

**Jobtitel:**

## Sales Specialist Europe (m/w/d)

**Arbeitsort:**

Im Vertriebsgebiet

**Berichtet an:**

Director Packaging Europe

**Firma:**

Unser international tätiger Mandant entwickelt und produziert hochwertige Verpackungen und Verschlüsse im Kunststoffspritzgussverfahren.

**Aufgaben:**

- Neukundenakquise für eine nachhaltig positive Umsatz- und Ertragsentwicklung
- Erschließung neuer Märkte und Anwendungsfelder
- Umfassende Betreuung und Beratung von Neu- und Bestandskunden
- Koordination der Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit dem Team
- Unterstützung bei der Erstellung von Monats- und Jahresplanungen
- Durchführung von Marktanalysen und Pflege der Daten in Zusammenarbeit mit dem Team
- Anstoßen von Marketingmaßnahmen und Entwicklung von Produktideen
- Proaktive Kommunikation in unsere Zentralbereiche hinein für echten Wissenstransfer
- regelmäßige Besuche am Unternehmenssitz

**Anforderungen:**

- Fundierte, gerne technisch orientierte, Aus- und Weiterbildung sowie mehrjährige Berufserfahrung im Außendienst
- Geradliniger, kontinuierlicher Werdegang in der Verpackungsbranche
- Vertriebserfahrung im Verkauf von Kunststoffverpackung
- Sehr gute Erfahrung im Umgang mit unterschiedlichsten Kundenkreisen
- Intensive Reisebereitschaft
- Homeoffice Erfahrung
- Hohe Eigenmotivation, Engagement und Spaß am Erfolg
- Dynamisches, vertrauenswürdiges Vertriebstalent mit echtem Interesse für die Kundenbelange
- Gepflegtes Auftreten, Kommunikationsstärke
- Motivationsfähigkeit

**Kontakt**

KNOX GmbH  
König-Heinrich-Weg 104  
22459 Hamburg  
T +49 (0)40 18 05 64 18  
[hr@knox-gmbh.com](mailto:hr@knox-gmbh.com)  
[www.knox-gmbh.com](http://www.knox-gmbh.com)