

Jobtitel:

Vertriebsaußendienst (M/W/D)

Arbeitsort:

Nordrhein Westfalen

Berichtet an:

Geschäftsführung

Mandant:

Unser Mandant gehört zu einer der in Europa führenden Gruppe von Etikettenherstellern und produziert mit modernsten Produktionssystemen hochwertige Etikettierlösungen für namhafte Kunden aus unterschiedlichsten Branchen.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlich für den Auf- und Ausbau eines Kundenstammes und für die Betreuung eines ausgewiesenes Verkaufsgebietes
- Analyse von Bestandskundenbeziehungen und Prozessoptimierung
- Akquise von Neukunden (auch Kaltakquise)
- Vertrieb von Etiketten im ausgewiesenen Gebiet
- Erstellung von Angeboten
- Führen von Verkaufs- und Auftragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Koordination von Kundenterminen im Vertriebsaußendienst
- Flexible Zusammenarbeit mit den Produktionsstandorten
- Vorbereitung und Vereinbarungen von Umsatzzielen
- Steuerung der Informationen zur schnellen und qualitativen Umsetzung der Projekte

Fachkompetenzen:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung idealerweise in der Druckindustrie
- Mehrere Jahre Berufserfahrung in einer gleichwertigen Position
- Kenntnisse im Vertrieb von Etiketten
- Wissen um Drucktechniken und Veredelungsverfahren und die Möglichkeiten rund ums Etikett
- Erfahrung im Umgang mit Branchensoftware bzw. EDV-Affinität
- Sie sind ein kommunikativer, positiv eingestellter Verkäufer
- Sie denken erfolgsorientiert und setzen alles daran, Ihre beruflich gesteckten Ziele zu erreichen
- Die Strukturen und Prozessen eines mittelständigen Unternehmens sind Ihnen vertraut
- Gutes Zeitmanagement und Organisationstalent sowie hohe Reisebereitschaft
- Unternehmerisches Denken

Kontakt

KNOX GmbH
Neuer Wall 71
20354 Hamburg
T +49 (0)40 18 05 64 18
hr@knox-gmbh.com
www.knox-gmbh.com